

Robert—
—Walters



Robert Walters & AEE



UNIVERSIDAD
POLITÉCNICA
DE MADRID

¿Quiénes somos?

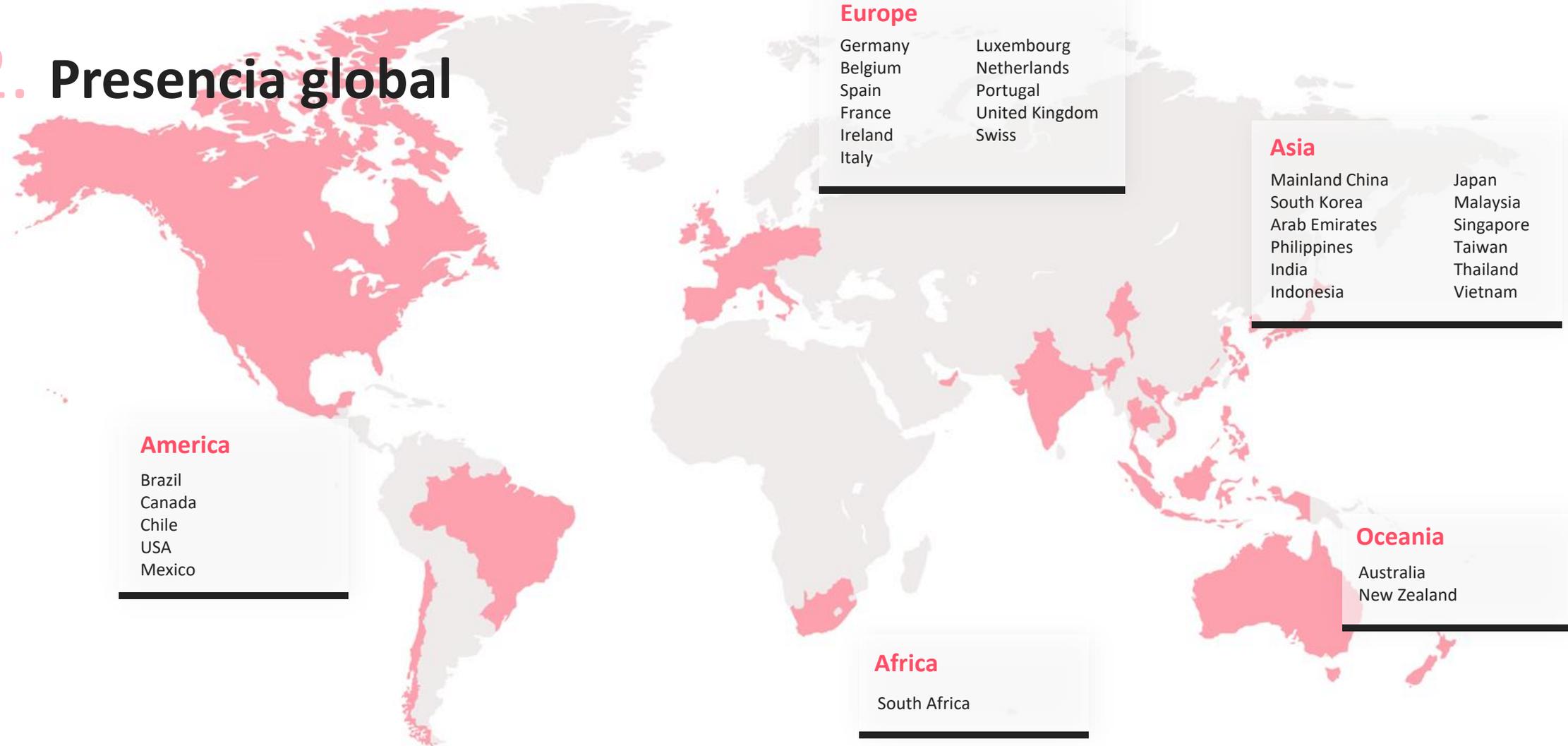
Operando en cinco continentes, con oficinas en más de 30 países, Robert Walters es la principal firma de soluciones de talento del mundo que ofrece soluciones de Reclutamiento y Asesoría de Talento para empresas multinacionales, así como para pymes y startups de cualquier sector.

Distinguida por nuestra amplia experiencia, inteligencia de mercado y equipos de especialistas, somos el socio de selección de confianza para las empresas que buscan impulsar su negocio con el mejor talento del mercado.

Tenemos oficinas en Madrid, Barcelona, Valencia, Bilbao y Lisboa, lo que nos permite ofrecer un excelente servicio en toda la Península Ibérica.



02. Presencia global



03. Áreas de especialización

Buscamos y seleccionamos profesionales cualificados para puestos permanentes, temporales e interim en las áreas de:

 Banking and Insurance	 Accounting and Finance	 Tax & Legal	 Pharma, Healthcare & Biotech
 Real Estate, Construction & Infrastructure	 Industry and Supply Chain	 Energy	 Technology
 Digital	 Human Resources	 Marketing	 Sales

**Robert—
—Walters**

Consejos para captar la atención de un HH

El papel de un cazatalentos

La mayoría de vacantes no se publican

- Procesos de reclutamiento informales
- Vacantes confidenciales
- Promociones internas
- Nuevos roles

¿Cómo descubrirlas?

- Contactos de la industria (amigos, colegas, exalumnos...)
- Metabuscadores y sitios web de empleo (**LinkedIn**, Indeed, Experteer...)
- Cazatalentos y empresas de reclutamiento
- Asociaciones (exalumnos, asociaciones oficiales...)
- Mentores y redes de contratación internas

Optimiza tu presencia online

Networking



- Seguir a reclutadores y cazatalentos especializados
- Conectar con perfiles que tengan el rol de tus sueños
- Unirse a grupos y seguir a empresas

Contenido



- Participar en discusiones específicas de la industria (con cautela)
- Publicar/difundir contenido relevante
- Contribuir en artículos de LinkedIn
- Vencer al algoritmo publicando videos

CVs y cómo personalizarlos para diferentes aplicaciones

- Utiliza palabras clave de las descripciones de trabajo
- Estructura tu CV para diferentes industrias (eólica, cadena de suministro, minera, solar...) mercados (EAU, Reino Unido, EE.UU...) y puestos (de negocio, proyectos, desarrollo...)
- Sé claro y conciso

Cómo presentarse

- Contacto con la línea de negocio vs. Recursos Humanos
- Direcciones de correo electrónico genéricas
- Formularios de la empresa
- ¿Carta de presentación?

Andrés Jiménez de la Cuesta
31/10/1980 Colegiado nº: Z3043
(+34) 619 14 12 24 / ajdelacuesta@hotmail.com
es.linkedin.com/in/andresjimenezdelacuesta

Experiencia laboral

10/11 – act. **Michael Page (1 año) / Robert Walters: Senior Manager Industria** (www.michaelpage.es/) / (www.robertwalters.es/)
Consultoría de selección de personal para empresas del Sector Industrial. Prospección de mercado, identificación de nuevas oportunidades de negocio y fidelización de clientes. Elaboración de propuestas comerciales y negociación de acuerdos con Gerencia. Búsqueda de candidatos, entrevistas telefónicas y presenciales y redacción de informes técnicos. Coordinación de estrategia comercial con otros departamentos.

- Media mensual de 25 visitas comerciales y 60 entrevistas a candidatos. Récord de 60.000€ y 4 contrataciones en un único mes
- Facturación personal de 240.000€ al año con un total de 20 incorporaciones. Equipo de 3 consultores seniors, 3 juniors y 2 becarios (1.300.000€)
- Responsable de 3 incorporaciones en Multinacional Alemana, 4 en Dto. Comercial de Empresa Instaladora Nacional y 4 Gerentes de Asociaciones.

01/10 – 09/11 **Tokheim: Responsable de Instalaciones Industriales** (www.tokheim-europe.com/es/p0.htm)
Elaboración de Proyectos de Estaciones de Servicio de combustibles líquidos y gaseosos. Redacción y tramitación de proyectos. Elaboración de ofertas a clientes, nexo técnico con Fábrica en Francia. Acopio de materiales (compras y logística). Dirección de obra y supervisión del personal instalador. Control de costes y plazos. Tramitación de facturas y recibo de deudas.

- Supervisión de 3 equipos (total de 7 técnicos instaladores) y 1M€ de facturación
- Account Manager Respol Gas: gestión de contrato para instalación de 30 dispensadores de GLP (1M€) y mantenimiento de 120 E.E.S. (0,5M€)
- Campaña nacional de mantenimiento preventivo y correctivo de 40 estaciones de servicio para Shell (Grupo Disa)
- Dirección de obra en estación de servicio en Murcia para centro comercial de E. Lecrec con 5 tanques enterrados y 4 surtidores multiproducto
- Project Manager para equipo de recarga de coche eléctrico y de terminal de flotas para consumos propios
- Miembro del comité europeo corporativo para la implantación de Normativa Comunitaria MID

01/08 - 06/09 **Telvent: Jefe de Proyectos** (www.schneider-electric.es/sites/ga/files/producos-servicio/mercado-antierres/telvent/telvent_tromp_page)
Gestión integral de Proyectos Internacionales de Tráfico Urbano y Transporte Ferroviario. Colaboración en licitaciones, ingeniería de detalle, selección de equipos y compra a proveedores. Inspección de materiales y supervisión logística. Coordinación del personal de puesta en marcha. Ingeniero encargado de la fase de repuestos y garantías.

- Responsable del proyecto de implementación del sistema de video-vigilancia para la Ciudad de Panamá (\$350.000): diseño del anillo de F.O. de comunicaciones, selección de cámaras IP, configuración de equipos de grabación y coordinación de equipo de técnicos para la instalación y P.E.M.
- Renovación de contrato de garantía de 180 monitores táctiles para el Metro de Tianjin resultando un ahorro de 400.000€ en coste del proyecto
- Gestión de repuestos para peaje de Inlervias y Centrovias (Brasil): coordinación de reparaciones, aprovisionamiento y expedición de materiales

10/05 - 06/07 **Siemens: Ingeniero de Producto** (www.siemens.com/answers/es/es/#1313500)

- Puesta en marcha y parametrización de equipos electromecánicos y accionamientos (CNCs, PLCs y servomotores). Resolución de consultas técnicas e intervenciones remotas. Formación a operarios (programación y manejo) en instalaciones del cliente. Negociación de términos comerciales entre Sede Central en Alemania y grandes clientes.
- Co-responsable Red de Distribución CNCs para la Península Ibérica
- Resolución de parada en línea de mecanizado de motores en Ford (Valencia)
- Instalación de equipos de trenzado y autoclaves para fabricación compositex del Airbus A-380 en EADS (Getafe)
- Cursos de regulación de servosistemas a operarios en Renault (Sevilla), Opel (Zaragoza)
- Comercialización de equipos eléctricos BT, soporte técnico a clientes, elaboración de ofertas (motores eléctricos y variadores de frecuencia), gestión de pedidos y soporte en la entrega del material.
- Estudio de especificaciones de proyectos y elaboración de ofertas para Petroleras (CEPSA) e Ingenierías (Técnica Reunidas, Flowserve)
- Recuperación de antiguos clientes con venta de 1,5M€ (FL Smidth)
- Apoyo a red de distribución (Santos Maquinaria, Harry Walker) y prospección de mercado

Formación académica

- IESE Business School: Programa de Desarrollo Directivo (PDD)
- Universidad Alfonso X: Ingeniería Industrial. P. F.C.: "Instalación petrolífera para consumo propio". Calificación: 7
- Politécnica Madrid: Ingeniería Técnica Industrial (Mecánica). P. F.C.: "Aplicación para el control del tráfico urbano". Calificación: 9
 - Master: "Técnico en Calidad y Medio Ambiente" (360 h)
 - "Técnico Básico de Prevención Riesgos Laborales (Mutua Universal)" (60h)
 - "Gestión y Consultoría de proyectos" (100h)
 - "Cisco Certificate Network Associate (CCNA)". Comunicaciones, routers y switches (400 h)
 - "Automatas Siemens: Manejo y Programación con Step-7. Niveles 1 y 2" (120 h)
 - "CATIA V-5. Diseño asistido 3D" (150 h)
 - "Video IP y Videograbación Bosch Security Systems" (40 h)

Idiomas y conocimientos informáticos

- Español: lengua materna. Inglés: fluido hablado y escrito. Experiencia en entornos internacionales. Italiano: iniciación
- Usuario avanzado Windows y MS Office. Otros programas: Autocad, CATIA, MS Project

Otros datos

- Prácticas como Ingeniero de Calidad para implementación de Norma ISO-9001 (Storagetek - Sun Microsystems)
- Consultoría externa para instalaciones de túneles interurbanos (Ditec Ingenieros)
- Formación a comerciales de Vodafone: "Tecnologías de voz y datos" (Ibertech)
- Profesor "Ampliación de Matemáticas": 70% de aprobados (Academia Universitaria Robledo).
- Camets de conducir A y B
- Aficionado al motociclismo, snowboard, boxeo y pádel

Header

Experience

Education

Tools

Other skills

Sistema de seguimiento de empleos

733 Candidaturas

Javier

2317312/001 - Gerente Empresa de Refrigeración 15 Jan 2025 11:21
Robert Walters ES

Cargo: Perfil Profesional
Empleador: *Not available*
Años en el empleador actual: 14
Teléfono:

Ciudad: *Not available*
País: *Not available*
Educación y Formación:
Historial de aplicación:

Función actual: Ejecutivo apasionado del trabajo en equipo con elevada experiencia gestionando equipos de alto nivel. Le gusta liderar y motivar a los miembros del equipo para lograr los objetivos de la organización y mejorar los procesos de trabajo.

Iván

2269632/001 - Director of Services 13 Jan 2025 22:44
Robert Walters ES

Cargo: Director de Operaciones
Ciudad: Nombre

Detalles

- ✓ Ubicación: ES Madrid
- ✓ Idiomas: Inglés
- ✓ Palabra clave: logística
- ✓ Palabra clave: supervisar
- ✓ Palabra clave: Ingeniería Industrial
- ✓ Palabra clave: mejora continua
- ✗ Puestos recientes: [Gerente]
- ✗ Años de experiencia: 3 a 5 años, 6 a 10 años
- ✗ Nivel de educación: Grado
- ✗ Palabra clave: herramientas
- ✗ Palabra clave: administrativos
- ✗ Palabra clave: análisis financiero
- ✗ Palabra clave: compras
- ✗ Palabra clave: evaluación de proveedores
- ✗ Palabra clave: gestión de garantías
- ✗ Palabra clave: identificar oportunidades
- ✗ Palabra clave: refrigeración industrial
- ✗ Palabra clave: sistemas de gestión

LinkedIn Recruiter

The image shows a screenshot of the LinkedIn Recruiter interface. On the left, there is a search filter sidebar with several categories: Job titles, Locations (highlighted with a red box), Skills and Assessments, Companies, Keywords (highlighted with a red box), Spoken languages, and Years of experience. The main search results area shows '23M+ results' and '23M+ total candidates'. On the right, there is a 'Spotlights' section with five metrics: 68 Open to work, 41 Active talent, 133 Rediscovered candidates, 0 Internal candidates, and 27 Interested in your company. Below this, a candidate profile is displayed for a 'Restructuring & Debt Advisory Manager' at a company in Madrid, Spain. A tooltip above the profile reads: 'Candidates who may have shared a profile update, a public resume on LinkedIn or work at company that may be experiencing layoffs.' The profile includes sections for Experience, Education, Interest, and Activity.

Recruiter Advanced Search | 23M+ total candidates

23M+ results

Job titles
+ Job titles or boolean

Locations
+ Candidate geographic locations

Skills and Assessments
+ Skill keywords anywhere on profile
+Customer Service Management (5.8M+)

Companies
+ Companies or boolean
+PageGroup , +Confidential Careers , +Adecco

Keywords
+ Profile keywords or boolean

Spoken languages
+ Spoken languages proficiency

Years of experience
+ Total years of work experience

Spotlights

- 68 Open to work
- 41 Active talent
- 133 Rediscovered candidates
- 0 Internal candidates
- 27 Interested in your company

Candidates who may have shared a profile update, a public resume on LinkedIn or work at company that may be experiencing layoffs.

41 FIL

View Talent Insights | 1 - 2!

Restructuring & Debt Advisory Manager at
Madrid, Community of Madrid, Spain · Financial Services

Experience Enhanced by resume

- Restructuring
- Restructuring
- Audit Senior e
- Show all (4) v

Education Universidad
Universidad
Colegio Nue

Interest High likelihood of interest
Active talent · Closer in your network · 17 connections

Activity 2 messages · 2 views

Save to project

Habilidades que los headhunters buscan en 2025



Skills-based hiring



AI fluency



Digital transformation



General expertise



Global business exposure



Agility and entrepreneurial mindset

¡Gracias!

Pablo Zabalza

Consultant

E: pablo.zabalza@robertwalters.com



Let's connect on LinkedIn

